

# Nový obchodník ON BOARD

---

Vítejte na palubě ON BOARD! Jsme marketingová firma plná energie a kreativity, která hledá **vášnivého obchodníka či obchodnici** jako nového člena naší posádky.

Jsme středně velká společnost se skvělým týmem (v současné době je nás třináct).

Naše loď **ON BOARD** je přátelským místem plným marketingových možností. Hledáme obchodníka\*obchodnici, který\*á se nebude jen plavit s námi, ale stane se nedílnou součástí našeho úspěchu. Vaší **hlavní úlohou bude nalézat nové klienty** a plnit 80 % času výkonnou akvizicí. Spolu s námi objevíte nové obchodní možnosti a vykročíte na vlny podnikání.

Věříme, že **cesta k úspěchu začíná proaktivitou**. Naše ON BOARD posádka je tvořena jedinci, kteří se neustále snaží vylepšovat a posouvat hranice. Jsme tu pro vás, abyste se učili novým věcem a stali se odborníky ve svém oboru. U nás nejsou omezení, jen možnosti růstu.

Vaše dobrodružství na palubě ON BOARD však nekončí pouze s akvizicí nových klientů. V zbylých 20 % vašeho času se budete věnovat dotažení obchodních leadů, které již máme rozjednané. Využijete své vyjednávací schopnosti a zajistíte, aby naše obchodní vztahy byly pevné a dlouhodobě úspěšné.

Naše posádka ON BOARD věří ve spolupráci a podporu mezi kolegy. Jsme tým, který se navzájem inspiruje a podporuje. Společně s vámi budeme táhnout za jeden provaz, abychom dosáhli nejlepších výsledků.

Takže pokud jste energickou a nadšenou osobou, která má chuť dosahovat vynikajících výsledků, **připojte se k nám na palubu**. Společně budeme plout směrem k úspěchu a objevovat nové marketingové horizonty. Jsme zvědaví na vaši žádost a těšíme se na vaši vizi, jak společně posunout naši loď ON BOARD kupředu.

[Naši vizi si můžete prohlédnout zde.](#)

## Bodové sepsání náplně práce

---

- 1. Identifikace potenciálních klientů:** Obchodník bude odpovědný za aktivní vyhledávání a identifikaci nových potenciálních klientů, kteří by mohli mít zájem o služby online marketingové agentury.
- 2. Vedení prodejního cyklu:** Obchodník bude zodpovědný za celý prodejní cyklus, včetně zahajování kontaktů, jednání a vyjednávání podmínek, představování nabídek a uzavírání obchodů.
- 3. Budování vztahů se zákazníky:** Obchodník bude pracovat na budování dlouhodobých vztahů se zákazníky. Bude se snažit porozumět jejich potřebám a problémům a nabídnout jim relevantní řešení.
- 4. Prezentace a propagace:** Obchodník bude prezentovat a propagovat služby a produkty online marketingové agentury při schůzkách, veletrzích a jiných relevantních událostech. Bude reprezentovat agenturu a budovat její pověst.
- 5. Analýza trhu a konkurence:** Obchodník bude sledovat a analyzovat trh a konkurenci v oblasti online marketingu. Bude si udržovat přehled o nových trendech, technologiích a strategiích a aplikovat je pro získávání nových klientů.
- 6. Příprava nabídek a cenových kalkulací:** Obchodník bude spolupracovat s týmem interních specialistů a připravovat nabídky pro potenciální klienty. Bude se také podílet na stanovování cenových politik a přípravě cenových kalkulací.
- 7. Sledování výsledků a ziskovosti:** Obchodník se bude účastnit vyhodnocování zakázek a jejich rentabilitě. Společně s projektovým a marketingovým manažerem, tak aby další obchodní nabídky byly co nejvíce relevantní
- 8. Spolupráce s týmem:** Obchodník bude úzce spolupracovat s interními týmy, jako jsou marketing, design, copywriting apod., aby zajistil kvalitní a komplexní služby pro klienty. Bude důležité aby byl v obraze ohledně služeb které dodáváme, ale projektové řízení a komunikaci v dodávání podkladů má na starosti projektový manažer.
- 9. Sebevzdělávání a rozvoj:** Obchodník by měl aktivně sledovat vývoj online marketingu a obchodních strategií. Měl by se neustále vzdělávat a rozvíjet své dovednosti, aby byl schopen úspěšně konkurovat na trhu a získávat nové klienty.

## Co nabízíme

---

- **Fixní a variabilní část platu.** Platové ohodnocení se bude skládat z pevné částky 15.000 Kč až 30.000 Kč a variabilní složky 5-15 % z prodaných a zaplacených zakázek.
- **Zázemí.** Máme hezké a prostorné kanceláře na Praze 5, Vrchlického 29, s vlastním parkovištěm a zahradou.
- **Podporu ve vzdělání a zaškolení.** Počítáme s tím, že pokud nemáš přímo zkušenosti s grafickými pracemi, tvorbou webů/e-shopů nebo s marketingovou činností, v této oblasti tě zaškolíme.
- **Vybavení.** Dostaneš od nás pracovní Macbook (Apple notebook), v případě zájmu je možnost i telefonu.
- **Práce na rámcovou smlouvu.**
- **Benefity** - Při splnění KPI a celkové spolupráci min. 6 měsíců, nabízíme služební vůz. Další benefity udělujeme formou voucherů na podporu vzdělání, kultury nebo gastronomických zážitků.

## Co očekáváme

---

- **Zkušenosti s obchodem** (nemusí být přímo s marketingem, ale marketingová znalost a cítění jsou výhodou).
- **Dobré komunikační dovednosti**, a to i v psané formě.
- **Dobrá práce s počítačem** a tabulkovými programy (Excel, Google Sheets).
- **Reprezentativní vystupování.**
- **Proaktivita**, hledání cest a chuť na sobě pracovat.
- Výhodou je dobrá **znalost angličtiny.**